

26.06.2020 | Female Finance

Referentin: Dr. Simone Burel
Zeitraum: 13:00-17:00 Uhr
Ort: wird noch bekannt gegeben

Wer nicht auf Anerkennung oder Rente warten will, sondern effektiv für sich und sein Können wirbt, wird dagegen nicht nur langfristig von einem guten Selbstmarketing profitieren. Es ist besonders für Frauen fundamental, Verhandlungsstrategien zu erlernen und anzuwenden, um sich im heutigen Arbeitsmarkt angemessen positionieren zu können.

Methoden:

- Macht und Geld: Kommunikation von sensiblen Themen
- Selbstmarketing: Den eigenen Marktwert bestimmen
- Sprache denkt female: Weibliche Erfolge durch Sprache sichtbar machen
- Barrieren: Herausforderungen, Sexismen und Killerphrasen meistern
- Alternativlos? Andere Vergütungsformen und Selbst-Pampering

Ziele:

- Erarbeitung von Sprachplanung und Verhandlungsstrategien
- Bewusstsein für den eignen Marktwert stärken
- Erfolgreiches Selbstmarketing

Der Workshop besteht aus Input-Phasen, angeleiteter Reflexions- und Spracharbeit sowie Rollenspielen. Material und Literatur werden digital zur Verfügung gestellt.

Die Teilnehmenden werden sich bewusst, welchen Wert sie (und ihre Fähigkeiten) haben. Sie werden dazu angeregt, dies direkt an sich und ihren Peers zu erproben. Es kann ein Dr. fem. Fatale-Zertifikat erworben werden.

Online-Anmeldung unter <https://gleichstellung.uni-mainz.de/anmeldung-id-3333/>

Nähere Informationen: Monika Stegmann | Forum universitatis 3, 00-320 | prowewin@uni-mainz.de | <https://gleichstellung.uni-mainz.de/> | Tel. 06131/39-25783